

2 medarbejdere søges til Salgsafdelingen.

FrameSphere søger for klient 2 medarbejdere til deres salgsafdeling. Klienten er en spændende servicevirksomhed i Hovedstadsområdet.

Du vil indgå i et team der supporterer sælgerne, og det kræver store samarbejdsevner og flair for at dele viden sammen med andre.

Arbejder du struktureret og kan du arbejde med tal? Og er ansvar, menneskelig forståelse og det at lægge energi i din indsats en god beskrivelse af dig, så er du den jeg er ude efter til jobbet.

Arbejdsopgaver:

- Hjælpe sælgerne
- Hjælpe ved tilbudsgivning og kontraktskrivning
- Registrere data i salgssystemet
- Opfølgning på kunder og kontrakter
- Fakturering
- Foretage understøttende beregning for sælgerne
- Give input til optimering af arbejdsprocedure m.m.

Personlige egenskaber

- Gode samarbejdsevner
- Struktureret og god til at prioritere
- Energisk og aktiv – du kan klare mange bolde i luften
- God til at dele viden
- God til at kommunikere skriftligt som mundtligt
- Ansvarlig og engageret
- God menneskelig forståelse
- Resultatorienteret og løsningsorienteret

Kvalifikationer

- Engelsk på et højt niveau i skrift og tale
- Minimum akademiøkonom niveau
- God evne til at forstå de skandinaviske sprog
- Gerne et par års erhvervserfaring fra en salgs- eller supportfunktion – evt. i studietiden.
- MS Office på et højt brugerniveau – MS EXCEL er et must
- Forretningsforståelse
- God til at forstå og kommunikere med meget aktive sælgere
- Kan forstå og formidle tal for sælgere

Klienten tilbyder

- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling

Tiltrædelse snarest muligt

Din motiverede ansøgning og dit CV skal mærkes "Salgssupport jan12" og sendes snarest til torben.hill@framesphere.dk. Har du spørgsmål til stillingen, kan du rette henvendelse til den eksterne Torben Hill på tlf. 20 40 16 65.