

Multidata søger Key Account Manager til Offentligt Marked

Multidata søger en Key Account Manager til positionering og presale af løsningssalg indenfor systemløsninger på løn- og HR-området, samt af outsourcingydelser relateret hertil.

Hvis du brænder for positionering og presale af løsningssalg til det offentlige marked - og du har meget god erfaring med offentlige udbud og indkøb – så er det dig vi søger.

Arbejdsopgaver:

- Key Account Management overfor offentlige kunder (ministerier, departementer, styrelser o.lign.) med fokus på kundetilfredshed
- Udarbejdelse og opfølgning på accountplaner for kunden med fokus på kundebehov
- Gennemførelse af aktiviteter i forhold til accountplaner og løsningssalg
- Medvirke i udarbejdelse af prækvalificering, tilbud og lignende
- Medvirke i løsningsdesign og konceptudvikling
- Ad hoc projektdeltagelse/-samarbejde med organisationen, hvor det er relevant

Kvalifikationer:

- Du har erfaring og indsigt i offentlige udbud, udbudsregler og lovgivning / bekendtgørelser / kontrakter
- Du har en relevant videregående uddannelse
- Du har erfaring med og/eller certificering i Prince2/IPMA niv. C
- Du har BtB/BtG salgserfaring med komplekse IT-løsninger og ydelser på managementniveau
- Du har kendskab til processer i staten/det offentlige
- Hvis du har erfaring med løn- og HR-systemløsninger er det et plus

Personlige egenskaber

- Du er udadvendt, kontaktskabende og god netværker med relationer i det offentlige
- Du er resultatorienteret
- Du er robust og vedholdende
- Du arbejder proaktivt
- Du er selvmotiverende og kreativ
- Du er en ildsjæl
- Du har et godt humør
- Du foretrækker en fleksibel arbejdsdag

Vi tilbyder:

- Aftalevilkår forhandles efter kvalifikationer.

Ansøgningsfrist:

1. maj 2012

Kontaktpersoner:

Jens Estrup Salgschef / Multidata / Offentligt Marked på 7225 9135

Torben Hill / FrameSphere / 2040 1665 / torben.hill@framesphere.dk